

CONVOCATORIA A EMPRESAS PARA LA BÚSQUEDA DE SOCIOS COMERCIALES EN ALEMANIA 2019

Actividad de promoción comercial internacional enmarcada dentro del **Programa Valladolid Consolida II Edición**, financiado por el Ayuntamiento de Valladolid, y desarrollado en colaboración con la Confederación Vallisoletana de Empresarios (CVE) y la Cámara de Comercio de Valladolid.

Durante la organización de la actividad, **las empresas fabricantes y comercializadoras localizadas en Valladolid capital podrán disponer de la información necesaria para su acceso al mercado alemán, así como establecer o afianzar contactos con posibles socios comerciales y potenciales clientes en este destino.**

La elaboración de los dossier informativos, la identificación de potenciales clientes por empresa, así como la elaboración de agendas de trabajo individuales en Alemania, estarán realizados por **la Oficina Económica y Comercial de España en Dusseldorf (OFECOMES), Alemania.**

La actividad incluye 2 fases diferenciadas a las que puede optar la empresa de Valladolid participante.

FASE 1.- Servicio de Identificación de socios comerciales con presentación de empresa

Selección de posibles socios comerciales potencialmente interesados en el producto de la empresa vallisoletana. La definición en detalle de las características de estos socios (tamaño mínimo, actividad comercial o productiva..., etc.) se realizará de manera coordinada con la empresa antes de realizar la selección.

El número de contactos final podrá variar en cada caso según el sector y canal deseado.

De cada contacto que haya manifestado interés se le proporcionará a la empresa española un perfil que incluirá información comercial, cifras de venta, trabajadores empleados, personas de contacto y toda la información considerada de su interés.

Durante el desarrollo de esta fase se procederá a elaborar las siguientes tareas:

Carta de presentación de la empresa española: Redacción de una carta de presentación de la empresa elaborado entre la OFECOMES en destino y la empresa española, antes de su traducción al alemán. Esta presentación se elabora según la experiencia de la Oficina Comercial siguiendo las costumbres comerciales del mercado.

Envío de la carta a las empresas. La Oficina Comercial realizará el envío de esta comunicación a las empresas alemanas seleccionadas (alrededor de 50 contactos, dependiendo del sector y perfil de cliente deseado).

Posterior seguimiento telefónico para averiguar el interés por la oferta de la empresa española, en el que se confirma la recepción de la carta y se averigua el interés de las empresas por la oferta concreta de la empresa española.

El informe de resultados de esta actividad incluye la información de aquellas empresas interesadas en trabajar con la empresa española, así como las empresas que nos indiquen que no tienen interés, con el motivo de su decisión.

La duración estimada para esta fase es de 8 semanas.

Fase 2.- Agenda de entrevistas en Alemania

La misma OFECOMES, a la vista del interés despertado entre los posibles socios comerciales, elaboraría un programa de reuniones individuales para la empresa participante a celebrarse en Alemania a partir del final del mes de noviembre.

El objetivo es establecer contacto directo entre las empresas españolas y alemanas, familiarizarse con su entorno y conocer de primera mano la dinámica de negocios y oportunidades reales que ofrece este mercado.

Los servicios y ayuda económica **INCLUIDOS** para los beneficiarios de esta acción comercial serán los que se detallan a continuación:

- 100% incluido - Asesoramiento a las empresas interesadas y participantes desde CVE, la Cámara de Comercio y los organizadores en destino antes, durante y después a la acción.
- 100% incluido - Identificación de socios comerciales en destino y agenda de trabajo personalizada, según los intereses de la empresa participante
- Máx 740€/empresa gastos de viaje a Alemania

La organización asumirá y gestionará hasta ese límite presupuestario, los gastos de viaje incurridos por la empresa (máx 1 persona/empresa) en conceptos de:

Vuelos de ida y vuelta a Alemania en las fechas de celebración de la agenda comercial.

Alojamiento en hotel en régimen de alojamiento y desayuno, durante los días de la actividad en destino.

Seguro de viaje

El límite de apoyo económico por empresa se define tomando como referencia el documento vigente de Bolsas de Viaje contempladas por el FEDER (Fondo Europeo de Desarrollo Regional) para el período 2014-2010 para sus gastos de transporte principal (avión) y hotel en destino. Para el ejercicio 2019 el límite máximo de bolsa de viaje para ALEMANIA asciende a 740€.

Los servicios incluidos en esta acción comercial se aplicarán exclusivamente a una persona por empresa beneficiaria, y hasta agotar presupuesto y recursos disponibles.

La acción comercial NO INCLUYE:

- Traslados internos de la empresa en el país de origen ni destino
- Gastos de manutención (almuerzos, cenas).
- Otros tipos de gastos en los que pueda incurrir la empresa durante la organización y celebración de la actividad.

Observaciones y compromiso de las empresas participantes

- La organización se reserva el derecho a denegar una solicitud por motivos de falta de mercado en destino
- Las empresas solicitantes deben respetar y facilitar los plazos e información requerida por la organización para el buen desarrollo de la actividad.
- En el caso de alcanzar la Fase II y cerrar una agenda de reuniones en Alemania, la empresa se compromete a acudir y realizar las entrevistas acordadas en su programa, mediante la asistencia física a las mismas de una persona autorizada por la empresa.

ADMISIÓN

Actividad dirigida en exclusiva para empresas/autónomos localizados en Valladolid capital.

El criterio de admisión está definido por riguroso orden de inscripción, y hasta agotar presupuesto, enviando la solicitud rellena en su totalidad (Anexo I) a exterior@camaravalladolid.com.



Plazo de admisión abierto hasta 20 de septiembre de 2019, ó una vez se haya agotado el presupuesto disponible.

Más información:



Adelaida Ortega García
Departamento de Formación
CVE. Empresarios Valladolid
[Plaza Madrid 4-1ª Planta](#)
Tfno.: 983 39 51 31
formacion@cve.es



Beatriz Aguirre Valenciano
Cámara Oficial de Comercio, Industria y
Servicios de Valladolid
[Avda. Ramón Pradera, 5](#)
Tfno: +34 983370400
beatriz.aguirre@camaravalladolid.com

Con la colaboración de:

Oficina Económica y Comercial de España en Düsseldorf



ANEXO I

BÚSQUEDA DE SOCIOS COMERCIALES EN ALEMANIA 2019

SOLICITUD DE INSCRIPCIÓN

EMPRESA (RAZÓN SOCIAL):
CIF:
DIRECCIÓN, LOCALIDAD
PERSONA DE CONTACTO EN LA ACTIVIDAD:
CARGO:
TELÉFONO:
E-MAIL:
WEB:

INFORMACIÓN COMERCIAL REQUERIDA

Descripción breve de los productos/servicios a ofrecer en el mercado alemán	
¿Tiene experiencia exportadora anterior?	
Sectores, actividades de interés Perfil de socio comercial de interés	

SOLICITA BOLSA DE AYUDA PARA GASTOS DE VIAJE A ALEMANIA EN 2019 (máx. 750€) : SI / NO

LUGAR, FIRMA, FECHA DE LA SOLICITUD:

Presentación de las solicitudes antes de 20SEP en exterior@camaravalladolid.com